

Search IT Consult Aps

KONSULENT – STARTEREN

(Ny freelance konsulent gennem Search IT Consult)

SKAL JEG BLIVE FREELANCE KONSULENT?

Mange it-medarbejdere har på et eller andet tidspunkt stillet sig dette spørgsmål, og der er naturligvis ikke andre end dig selv, som kan give det endelige svar. Search IT Consult kan imidlertid give svarene på en række af de spørgsmål, der melder sig i den forbindelse.

I det følgende har vi listet hyppigt forekommende spørgsmål med de tilhørende svar. Det sparer tid og gør det muligt for dig lettere at koncentrere dig om det centrale spørgsmål. Du kan naturligvis have uddybende eller andre spørgsmål, som du gerne vil have besvaret. Såfremt det er tilfældet, så er du velkommen til at ringe og aftale tid for en uforpligtende samtale.

Indledningsvis kan vi liste nogle generelle fordele og ulemper ved det at være freelance konsulent

Fordele ved at være freelance konsulent:

- Du tjener mere som freelance konsulent end som fastansat medarbejder,
- Du kommer til at arbejde med mange forskellige opgaver
- I modsætning til et fast job arbejder du i skiftende virksomheder og kulturer,
- Du er fri for alle de faste forpligtelser, som fastansatte medarbejdere typisk har
- Du kan til dels selv vælge, hvilke opgaver du vil arbejde med

Ulemper ved at være freelance konsulent:

- Du kan føle dig som den ensomme ulv, fordi det sociale netværk er begrænset,
- Du er selv ansvarlig for at tilrettelægge og betale for din efteruddannelse,
- Større økonomisk risiko ved sygdom og ledighedsperioder
- Du skal selv lave bogføring, momsregnskab o.lign.

HVAD SKER DER PÅ MARKEDET LIGE NU?

De seneste år har efterspørgslen efter IT-medarbejdere igen været stigende og det har smittet af på efterspørgslen efter IT freelance konsulenter. Den igangværende corona krise har i mange virksomheder ført til en nedskæring i medarbejderstyrken og derfor er det nok ikke lige nu du skal overveje at blive freelance konsulent. Vi forudser imidlertid en yderligere stigning i efterspørgslen, når vi er kommet på den anden side af krisen. I forbindelse med krisen er en række projekter blevet stillet i bero eller helt lagt på is og når krisen er overstået vil en række af disse projekter blive genovervejet og måske genoptaget. Specialistviden og ekstra hænder vil blive efterspurgt til løsning af disse projekter. Endelig har erfaringen med den øgede outsourcing flere steder ført til et øget behov for danske IT medarbejdere og i særdeleshed for freelance konsulenternes vedkommende.

I mange virksomheder anvendes ekstern konsulentassistance strategisk til at klare spidsbelastninger og engangsopgaver eller som tilførsel af spidskompetence på områder, hvor virksomheden ikke har

eller kan vedligeholde den ønskede kompetence. Ofte anser virksomheder det som en sund ekstern inspiration, at have ca. 5-10% af arbejdsstyrken som konsulenter.

Konsekvensen er igen en øget efterspørgsel efter IT-medarbejdere på kortere- eller længerevarende kontrakter som freelance konsulenter.

Der melder sig dog erfaringsmæssigt en lang række spørgsmål, som skal besvares, før man tager den endelige beslutning. Vi har listet nogle af de mest centrale spørgsmål med tilhørende svar. Skulle du have yderligere spørgsmål, så ring til os på telefon +45 28 118 062 eller +45 22 146 123 og få en aftale med en af vores konsulenter eller send os en e-mail med spørgsmålene, så vil vi besvare dem hurtigst muligt.

HVORDAN BLIVER JEG FREELANCE KONSULENT?

Send en e-mail til os med dit navn og adresse og evt. telefonnummer, så tager vi kontakt til dig for en snak om dine muligheder. Alternativt så [registrerer vi dig som freelance konsulent her](#). Ved klik på det understregede gås til siden "BLIV KONSULENT HOS SEARCH IT CONSULT"
Vi udarbejder så en anonym konsulentprofil, som vi efter aftale med dig præsenterer for interesserede kunder.

Proceduren er så i øvrigt, at vi arrangerer et præsentationsmøde hos kunden, hvor du får lejlighed til selv at præsentere dig og til at høre nærmere om opgaven. Såfremt det viser sig interessant for begge parter, indgås en kontrakt mellem dig og Search IT Consult på den ene side og en anden kontrakt mellem Search IT Consult og kunden på den anden side.

HVORFOR FREELANCE GENNEM SEARCH IT CONSULT?

Når du er registreret som freelance konsulent hos Search IT Consult, så sørger vi for at "sælge" dig til nye kunder. Du behøver således ikke at tænke på salg, men kan koncentrere dig om det du er god til, nemlig edb-arbejdet. Vi begrænser m.a.o. de ulemper jf. ovenfor, som du ellers kan opleve ved freelance tilværelsen

Hos Search IT Consult har vi desuden som de eneste indført en særlig konsulentkontrakt, som indeholder en ansættelsesoption, der giver dig mulighed for at tage imod et ansættelsestilbud fra kunden, såfremt du en dag ønsker at blive fastansat igen.

Endelig så er Search IT Consult en del af Search IT Group, som også rekrutterer IT medarbejdere til fastansættelse i store og mellemstore IT afdelinger.

HVORDAN ER BESKÆFTIGELSESMULIGHEDERNE SOM FREELANCE KONSULENT?

Markedet for mainframe systemudviklere med erfaring i Cobol, PL1, CICS, MQ og med DB2 erfaring har i de senere år været lidt presset, fordi mange virksomheder har outsourcet til indien, men samtidig er de store årgange efterhånden gået på pension eller på vej til det og efterspørgslen efter danske eller dansktalende mainframe udviklere er igen stigende.

Der er også i stadig stigende grad efterspørgsel efter front-end udviklere med erfaring fra Microsoft.net, C#, Java J2EE, Web udvikling med HTML5 samt til Datawarehouse og Business Intelligence.

Der efterspørges både på mainframe- og på de server baserede platforme en lang række specialister til fx datawarehouse, BI med SAS- og Power BI eksperter, databaseadministratorer, netværksadministratorer, systemadministratorer og endelig Arkitekter, projektledere og projektadministratorer.

HVORDAN ER ØKONOMIEN?

Afregningen af konsulenthonoraret sker med baggrund i en faktura, som du udarbejder hver måned og sender til os. Vi fakturerer videre til den enkelte kunde, og du får penge fra os, umiddelbart efter at vi har modtaget betaling fra kunden. Vi sørger med andre ord for opkrævning af betaling hos kunden og overførsel af penge til din konto. Der kan naturligvis den første måned blive et lille midlertidigt likviditetsbehov, såfremt du i dag er forudlønnet, men det finder vi en løsning på sammen med dig.

Honoraret varierer afhængig af, om der er tale om nogle ganske få timer eller om der er tale om en halv- eller helårsaftale. Yderpunkterne her er naturligvis afhængig af den efterspurgte kompetence, men ligger typisk pt. i lejet mellem kr. 550 - 650 kr. pr. time svarende til en årsindkomst på en lille million. Der skal selvfølgelig her korrigeres for ledige perioder, som du selv skal betale.

Vi aftaler i alle tilfælde honoreringen med dig inden vi laver en endelig aftale med kunden.

HVAD MED FERIE, SYGDOM OG ANDEN LEDIGHED?

Som freelance konsulent får du betaling for den tid du arbejder. Hvilket vil sige, at hvis du er syg, så får du ingen løn. På tilsvarende vis skal du også selv betale for din ferie og din eventuelle indbetaling til en pensionsordning.

I din A-kasse aftaler du bare flytning over til en af de 2 selvstændiges A-kasser. Der vil i den forbindelse ikke blive nogen periode uden dækning, karens el.lign. Vi hjælper gerne med adresser og de praktiske ting i den forbindelse.

HVAD MED UDDANNELSE?

Der vil altid være et løbende behov for efteruddannelse, så du kan vedligeholde dine kompetencer. Vi kan tilbyde vore konsulenter deltagelse i briefinger, konferencer og uddannelse, ofte med anvendelse af vores rabatordninger. Vi vil også opfordre til, at alle konsulenter opnår certificeringer indenfor de områder, hvor de ønsker at placere deres ekspertise.

Nogle af vore kunder tilbyder konsulenter frit, at kunne deltage i den interne undervisning ved fx overgang til nye versioner af deres systemer. Det er dog normalt at konsulenten her investerer sin tid gratis.

ER DER SÆRLIGE SKATTEFORHOLD?

Som freelance konsulent er du i skattemæssig henseende at betragte som selvstændig. Det indebærer, at du skal opkræve moms på dine fakturaer til os hver måned og afregne videre til Skat, typisk en gang hvert kvartal. Det giver et lille likviditetstilskud i den mellemliggende periode, men er i øvrigt meget simpelt. Vi gennemgår gerne proceduren med dig på et opstart møde hos os.

Derudover skal du udfylde den udvidede selvangivelse og vedlægge et årsregnskab for din konsulentvirksomhed. De fleste vælger at få en revisor til at udarbejde både regnskab og selvangivelse. Prisen for det varierer naturligvis fra konsulent til konsulent, afhængigt af, hvor mange særlige forhold der skal tages hensyn til.

Vi kan i den forbindelse henvise til en revisor med særlig erfaring fra netop denne type virksomhed, hvor du ved konsulentarbejde gennem Search IT Consult opnår en særpris.

HVORDAN AGERER MAN UNDER JOBSØGNING?

Under jobsøgning er det vigtigt at undgå, at en kunde får tilbudt samme konsulent ad flere forskellige veje. Det har ført til udelukkelse fra jobmulighed, hvis en konsulent selv har henvendt sig til en kunde, samtidig med at han har haft aftale med os om, at vi skulle promote ham på en opgave.

Ligeledes er det konsulentens opgave, at sikre at han ikke promotes via forskellige bureauer på samme opgave. Search IT Consult tilbyder derfor en kontraheringsaftale og er åben om, hvilke kunder vi præsenterer konsulenten for. Tilsvarende forventes loyalitet mod Search IT Consult fra konsulentens side.

Ofte vil en eksisterende aftale blive forlænget, til gensidig fordel for kunde og konsulent. Det har meget høj prioritet, at man bliver til en opgave er løst færdig hos kunden, og ikke springer fra. Vi har derfor regler i vor konsulentaftale, om at vi skal adviseres inden en konsulent begynder forhandling om nye opgaver, således at kunden kan nå at tilkendegive om han vil forlænge.

HVORDAN BEGÅR MAN SIG I JOB?

På arbejdspladsen agerer man som en almindelig medarbejder, og følger de regler og procedurer der gælder – skrevne som uskrevne. Det er også væsentligt at man ikke drøfter løn- og arbejdsforhold med nogen af kundens øvrige medarbejdere eller handler på en måde, som kan opfattes som en opfordring eller inspirationskilde til, at en medarbejder forlader kundens firma til fordel for en tilværelse som freelance konsulent.

Som konsulent skal man optræde professionelt, og ved sin faglige kompetence være et godt eksempel til efterfølgelse og eventuelt til inspiration for kundens firma og medarbejdere.

HVORDAN ER DEN GEOGRAFISKE PLACERING AF OPGAVERNE?

Der er en klar overvægt af konsulentopgaver i københavnsområdet, men Search IT Consult løser konsulentopgaver over hele landet. Der er selvfølgelig også her forskel over tid i, hvor efterspørgslen ligger.

Alle mulige aftaler forekommer med hensyn til kontraktlængde og indhold. Varigheden er dog typisk minimum fra 3 – 6 måneder, når der er tale om ressourceforstærkning. Det vil sige i de tilfælde, hvor en virksomhed mangler nogle ekstra hænder til analyse eller typisk til programmering. Varigheden er normalt kortere, når der er tale om ekspertbistand, fordi i de tilfælde er det indtil kundens egne medarbejdere kan selv. Omvendt er kontrakter der vedrører egentlige projekter normalt af længere varighed. Der er dog generelt en tendens til at en konsulentaftale bliver forlænget både en og flere gange hos den samme kunde.

Indholdet i kontrakterne er også varierende. En meget stor del af konsulentopgaverne består i programmering og implementering af nye systemer eller slet og ret programændringer og tilpasninger i forbindelse med markedsføring af nye produkter. Ekspertopgaverne kan variere fra, at konsulenten går ind og varetager et udviklerjob indenfor en bestemt område eller branche, hvor forretningsviden og erfaring er vigtig, og til højt specialiserede job som fx projektleder, arkitekt, systemprogrammør eller databaseadministrator.

HAR DU ANDRE SPØRGSMÅL?

Har du andre spørgsmål, som enten vedrører det at være freelancekonsulent, det at komme i gang som konsulent eller ønsker du bare en samtale om mulighederne, så kontakt os på et af de telefonnumre du kan se på www.searchitconsult.dk hjemmesiden eller send en e-mail til [info@searchitconsult](mailto:info@searchitconsult.dk).

Vi glæder os til at høre fra dig.